



Как привлечь клиентов?

Рекомендации для начинающих партнеров Компании EXNESS

В настоящее время в России и СНГ сложились благоприятные условия для развития интернет-трейдинга. Компания Exness, являющаяся одним из ведущих участников рынка Forex, дает Вам возможность стать ее партнером, т.е. организовать собственный бизнес на выгодных условиях.

Данный документ создан для того, чтобы у Вас появились некоторые базовые знания и идеи о том, как построить свою работу по привлечению клиентов и, как следствие, обеспечить себе стабильный заработок в виде постоянно растущего партнерского вознаграждения.

Главная задача партнера — активное распространение максимально полной информации о преимуществах работы с компанией EXNESS, об уникальных торговых условиях, услугах и проводимых акциях всеми доступными средствами с целью привлечения как можно большего количества клиентов. Ваши потенциальные клиенты должны ознакомиться с информацией, перейти по ссылке на сайт EXNESS и зарегистрировать реальный торговый счет. После того, как клиент пополнит свой счет и начнет осуществлять сделки, **Вам автоматически будет начисляться комиссия с каждой сделки клиента.**

Для того, чтобы мы знали, что клиент привлечен именно Вами, Вам необходимо использовать собственную агентскую ссылку. Чтобы наша система определила, что зарегистрированный клиент был привлечен именно Вами, он обязательно должен придти на наш сайт (и зарегистрировать реальный торговый счет) по Вашей агентской ссылке.

Как узнать свою агентскую ссылку?

Вы получаете свою агентскую ссылку после регистрации торгового счета на сайте EXNESS. Открыв торговый счет, Вы сразу рассматриваетесь нами, как Партнер, и можете получать комиссию за привлеченных клиентов, пришедших по Вашей агентской ссылке, которая имеет вид: <https://www.exness.com/a/%Accountnumber%>, например, <https://www.exness.com/a/1234>.

Регистрируясь именно с помощью этой ссылки, Ваш Клиент сможет обозначить свою принадлежность к Вашему аккаунту, а Вы сможете впоследствии получать комиссию с его сделок.

Для создания и расширения собственной клиентской базы Вам достаточно просто знакомить как можно большее количество трейдеров со всеми нюансами торговли в EXNESS, представляя им наши уникальные условия.

Во-первых, это лучшие условия торговли, а именно:

- Спреды от 0.4 пунктов
- Минимальный депозит \$100
- Минимальный размер лота 0.01
- Максимальное плечо до 1:1000
- Отсутствие ограничений на торговые стратегии
- VPS-сервис
- Огромный выбор торговых инструментов

Во-вторых, это лучшее исполнение сделок:

- Скорость исполнения 0.1 секунда
- Минимум реквот и проскальзываний
- Отсутствие Stop level, Freeze level

И конечно же, EXNESS предлагает практически уникальную услугу — **автоматический вывод средств.**

Мы ни в коем случае не призываем Вас дезинформировать клиентов — все перечисленные преимущества имеют под собой фактическую основу и составляют прочный фундамент хорошей репутации компании EXNESS в сфере интернет-трейдинга.

Способы успешного продвижения

Существует ряд способов информирования потенциальных клиентов о преимуществах работы с EXNESS. Кратко опишем наиболее доступные из них.

1. Форумы, посвященные рынку Форекс.

Рассказывая на форумах о преимуществах EXNESS и убеждая трейдеров в том, что торговля с Компанией EXNESS — наиболее правильное вложение собственных средств, а также аргументированно оспаривая незаслуженную критику в адрес Компании, Вы сможете привлекать новых клиентов. Одинаково эффективно можно создавать новые темы и подключаться к обсуждению старых, активно высказывая свою позицию. Ваши сообщения (посты на форумах) будут более запоминающимися, если кроме текстовой части, Вы будете дополнять их иллюстрациями, таблицами и графиками.

Важно не забывать указывать в сообщении свою агентскую ссылку. Чем большее количество форумов Вы охватите, тем большего эффекта сможете достичь.

2. Блог.

Создав собственный блог и размещая на нём информацию касательно EXNESS, рынков Форекс и валютной торговли, Вы повысите свои шансы на привлечение собственных клиентов. Многие Партнеры дублируют блоги на разных ресурсах, привлекая тем самым огромное количество клиентов. Для успешной и продуктивной работы используйте в своём блоге промо-баннер EXNESS с уже прописанной Вашей агентской ссылкой. О том, как получить такой баннер, будет рассказано ниже.

3. Страница в социальной сети.

Социальные сети, такие, например, как «Facebook», могут стать эффективным источником новых Клиентов. В социальных сетях Вы можете находить единомышленников, общаться с другими трейдерами, предлагая им стать клиентами Компании EXNESS. Кроме этого, Вы можете создавать сообщества, посвященные EXNESS, продвигая нашу компанию и привлекая новых клиентов. В социальной сети проще всего найти контакты своих потенциальных клиентов и связаться с ними.

4. Рейтинги дилинговых центров.

Осуществлять прямое привлечение Клиентов, используя рейтинги, крайне сложно. Однако голосуя за Компанию EXNESS и оставляя хорошие комментарии относительно нашей работы, Вы улучшаете репутацию Компании и, следовательно, Вам будет проще привлечь новых клиентов. Кроме этого таким образом, Вы сможете найти единомышленников и в будущем расширить собственную партнёрскую сеть. Об этом инструменте речь пойдёт ниже.

Кроме того, нельзя забывать и о межличностном общении. Используя собственный обширный круг общения, Вы можете рассказывать знакомым об опыте торговли с Компанией EXNESS, давать рекомендации по поводу использования услуг или участия в проводимых Компанией акциях, а также рассказывать о наших преимуществах.

Если у Вас уже есть собственный веб-сайт, следует разместить на нем информацию о Компании EXNESS и активнее заниматься продвижением этого сайта. Чем более исчерпывающей будет информация о Компании на Вашем веб-сайте, тем большее число клиентов Вы сможете заинтересовать.

Также мы предлагаем Вам использовать на личном сайте наши стандартные промо-материалы. Это повысит интерес Ваших потенциальных клиентов. В частности, на начальном этапе работы мы можем предложить Вам:

- ▶ наши стандартные баннеры,
- ▶ информер «Котировки».

В дальнейшем Вы сможете создавать свои промо-материалы, а если результат Вашей работы будет достаточно успешным, Вы можете рассчитывать на помощь Компании EXNESS в изготовлении эксклюзивных материалов, совместном проведении акций и другую маркетинговую поддержку.

HTML-коды для размещения баннеров Вы можете получить, пройдя по ссылке: https://www.exness.com/banner_codes. В поле "Ваш счет" впишите Ваш номер счета (например, «1111»), кликните "Применить" и можете копировать данные коды. В них уже будет прописана Ваша агентская ссылка.

Используя такой яркий визуальный образ, Вы легко заинтересуете всех потенциальных клиентов, посетивших Ваш сайт.

В случае если у Вас нет собственного сайта, но Вы готовы заниматься привлечением клиентов через промо-сайт EXNESS, мы готовы помочь Вам с этим.

В случае необходимости, мы готовы предоставить Вам промо-сайт EXNESS на бесплатной основе, с возможностью администрирования. Для того, чтобы получить готовый сайт, Вам необходимо заполнить заявку, которая рассматривается Компанией EXNESS, и принимается решение о возможности предоставлении данной услуги. По Вашему желанию доменное имя может быть приобретено Вами самостоятельно, либо оно может быть куплено Компанией EXNESS, а стоимость покупки будет в будущем списана с Вашего счета. Также Вы самостоятельно или во взаимодействии со специалистами EXNESS выбираете и оплачиваете площадку для размещения сайта (хостинг). Страницы сайта и необходимые графические элементы будут предоставлены Вам бесплатно.

Партнерство

Компания EXNESS стремится помочь своим Партнерам, в связи с этим мы предлагаем Вам обдумать возможность использования некоторых дополнительных схем, которые могут заставить потенциальных клиентов согласиться на Ваше предложение.

1. Rebate-программа.

Представляет собой возврат части спреда клиентам. Использовать такой способ привлечения очень просто. Вы получаете комиссию со сделок своих клиентов, и периодически (ежемесячно, еженедельно или раз в квартал — период определяете только Вы) выплачиваете часть своей комиссии собственным клиентам (обычно это от 25% до 80%). Все рамки касательно rebate, Вы устанавливаете самостоятельно и переводите часть комиссии своим клиентам внутренним переводом. EXNESS не накладывает никаких ограничений на использование Rebate.

2. Бонус от партнера.

Некоторые партнеры предлагают своим клиентам дополнительный бонус, который они выплачивают за свой счет. В этом случае возможны вариации: Вы можете предложить своим потенциальным клиентам депозит или пополнение счета на любых подходящих Вам условиях. Такой бонус не регулируется Компанией EXNESS, всю сумму бонуса Вы можете отправить клиентам посредством внутреннего перевода.

3. Преодоление языкового барьера.

Распространенной проблемой среди потенциальных клиентов Компании EXNESS и Ваших потенциальных клиентов является преодоление языкового барьера. Уровень знания языка может быть недостаточным для понимания торговых условий, следовательно, клиенты не могут полностью использовать все возможности, предоставляемые Компанией. Вы должны стать не только Партнером для своих клиентов, но и технической поддержкой и переводчиком. Помогая и переводя своим новым клиентам условия, процедуру регистрации и всё остальное Вы не только сможете наладить позитивные отношения, но и привлечь больше новых трейдеров.

4. Обучение.

Этот способ привлечения клиентов эффективный, но достаточно затратный. Вы сможете привлекать новых клиентов, организуя обучение валютной торговле на рынках Форекс в своём регионе. Таким образом Вы сможете стать региональным Представляющим брокером, а также получите стартовую платформу для открытия филиала EXNESS в своём регионе.

Начинающему Партнеру стоит понимать, что если он распространяет информацию о Компании EXNESS среди начинающих трейдеров или среди людей, пока не имеющих отношения к валютному рынку Форекс, то ему необходимо предоставлять информацию и о самом понятии и особенностях валютной

торговли. И подробно пояснять, чем Компания EXNESS выгодно отличается от своих конкурентов.

В случае, если начинающий трейдер ещё не готов рискнуть реальными денежными средствами, предложите ему попробовать свои силы на учебном счете.

Кроме этого, самостоятельно привлекая потенциальных Партнеров и расширяя собственную партнерскую сеть, Вы получаете возможность выйти на новый уровень сотрудничества. В наших Партнерах мы ценим надежность и работоспособность, и поэтому готовы предоставлять нашим Партнерам бонус в размере 5% от спреда со сделок клиентов, привлеченных Вашими Партнерами. Как это сделать? Предлагайте стать Партнером EXNESS и Вашим Партнером владельцам ресурсов, посвященных рынку Форекс.

Мы заинтересованы в том, чтобы Партнеры EXNESS получали большую выгоду от нашего сотрудничества. Начните использовать эти простые рекомендации и со временем у Вас получится выработать собственную систему привлечения Клиентов, подходящую именно Вам.

Желаем Вам успешного опыта работы в качестве Партнера компании EXNESS!



В случае возникновения вопросов Вы всегда можете получить у нас консультацию через Live Chat на сайте <http://www.exness.com> или по электронной почте marketing@exness.com.